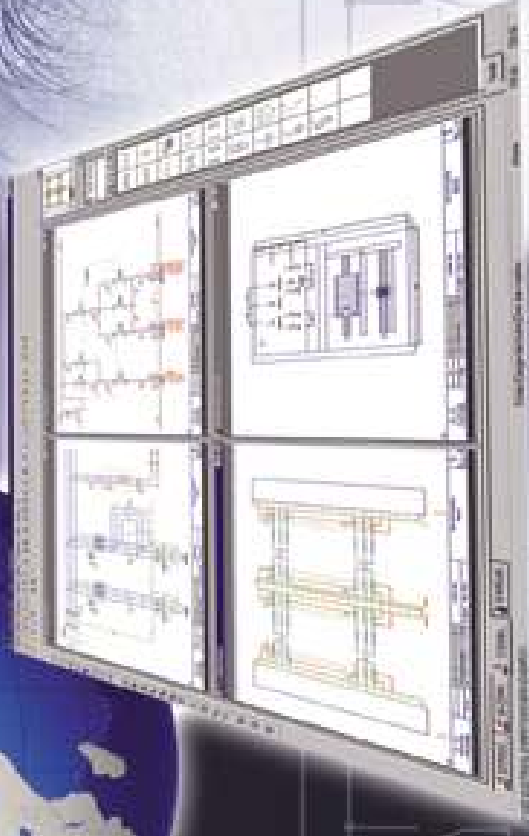


# Informacja o firmie



Kontakty z prasą: Józef KOZOR  
Telefon: +48 (12) 630 30 30  
Email: [jkoczor@ige-xao.com.pl](mailto:jkoczor@ige-xao.com.pl)

# SPIS TREŚCI

<b>1. Prezentacja Grupy .....</b>	<b>3</b>
1.1. Międzynarodowy zakres działalności .....	3
1.2. Coraz wyższe obroty i wyniki finansowe .....	4
1.3. Osiągnięte cele rozwoju .....	4
1.4. Zakres działalności grupy IGE+XAO .....	4
<b>2. Silna Pozycja Na Trzech Rynkach .....</b>	<b>5</b>
2.1. Rynek MANUFACTURING .....	5
2.2. Rynek HARNESS DESIGN .....	6
2.3. Rynek CONSTRUCTION .....	6
<b>3. Organizacja odpowiadająca potrzebom klientów .....</b>	<b>7</b>
<b>4. Historia Grupy IGE+XAO .....</b>	<b>8</b>



[www.ige-xao.com](http://www.ige-xao.com)

## 1. Prezentacja Grupy

Z ponad 46 000 sprzedanymi na całym świecie licencjami i ponad 20 latami doświadczenia, Grupa IGE+XAO jest specjalistą w dziedzinie oprogramowania CAD Elektryczny mającego szerokie zastosowanie.

Z ponad 350 współpracownikami w 20 siedzibach rozmieszczonych w 13 krajach na całym świecie, Grupa IGE+XAO jest głównym z aktorów na międzynarodowym rynku specjalistów w dziedzinie CAD Elektrycznego.

Obecna w trzech segmentach rynku (Produkcja, Wiązki elektryczne I Budownictwo), Grupa IGE+XAO oferuje kompletne i zintegrowane rozwiązania z zakresu projektowania i utrzymania instalacji elektrycznych dedykowanych na każdy z tych rynków.

W roku obrachunkowym 2005-2006 Grupa IGE+XAO osiągnęła obroty w wysokości 19,7 milionów euro, z czego ponad 40% pochodziło z rynków międzynarodowych. Wynik netto w okresie obrachunkowym 2005-2006 wyniósł 2,1 miliona euro.

### 1.1. Międzynarodowy zakres działalności

Grupa IGE+XAO posiada 20 filii w 13 krajach.

Jesteśmy obecni w:

Europie :

Francji, Szwajcarii, Niemczech, Wielkiej Brytanii, Hiszpanii, Włoszech, Holandii, Danii,  
Polsce i Bułgarii

Ameryce Północnej:

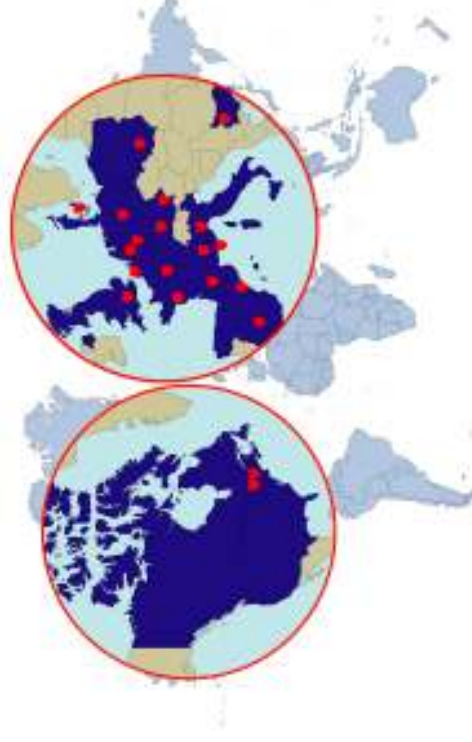
Kanadzie

Stanach Zjednoczonych

Azji:

Chinach

Inne kraje są obsługiwane poprzez sieć dystrybutorów / partnerów.



[www.ige-xao.com](http://www.ige-xao.com)

## 1.2. Coraz wyższe obroty i wyniki finansowe

Od momentu powstania, IGE+XAO regularnie odnotowuje wzrost obrotów. W okresie obrachunkowym 2005/2006, obroty wzrosły o 7.2% do poziomu 19,7 milionów euro. Lider rynku francuskiego, IGE+XAO jest mocno zaangażowane w eksport, który stanowi około 40 % jej działalności. Od wielu lat, Grupa ma jasno określoną strategię międzynarodową gdzie odnotowuje dwucyfrowy poziom wzrostu.

"Wzrastać zachowując rentowność", taka jest strategia Grupy. W roku obrachunkowym 2005/2006, wynik netto stanowił 10.7 % obrotów co daje 2.1 miliona euro.

## 1.3. Osiągnięte cele rozwoju

Ta zdrowa struktura finansowa daje grupie zdolność realizowania założonych celów rozwojowych, zarówno technicznych jak i handlowych. Tak więc w roku obrachunkowym 2005/2006, Grupa wzmocniła swoją obecność na rynkach międzynarodowych poprzez wykupienie swojego szwajcarskiego dystrybutora HIBATEC GmbH, utworzenie filii handlowej w Stanach Zjednoczonych oraz otwarcie biura handlowego w Chinach.

Wśród znaczących kontraktów, które zostały podpisane, należy wspomnieć kontrakt z Schneider Electric podpisany w czerwcu 2006 i kontrakt z Embraer w październiku 2006.

Na płaszczyźnie technicznej IGE+XAO kontynuuje swoje wysiłki w dziedzinie badawczo-rozwojowej mające na celu wprowadzenie na rynek rozwiązania zarządzającego cyklem życia instalacji elektrycznej (PLM).

## 1.4. Zakres działalności grupy IGE+XAO

Od początków swojej działalności Grupa tworzy, sprzedaje i rozwija oprogramowania typu CAD Elektryczny. Oprogramowanie to pozwala projektować i zarządzać stroną elektryczną szeroko rozumianych procesów produkcyjnych. CAD Elektryczny stanowi główną działalność Grupy, z której pochodzi 80 % obrotów Grupy.



[www.ige-xao.com](http://www.ige-xao.com)

W połowie lat 90, Grupa IGE+XAO wprowadziła swoje pierwsze rozwiązanie dedykowane CAD dla automatyki przemysłowej. Pomimo iż ta sfera pozostaje działalnością marginalną w stosunku do działalności podstawowej, Grupa kontynuuje jej rozwój wprowadzając na rynek nowe produkty bazowane na technologii Visio Microsoft.

## 2. Silna Pozycja Na Trzech Rynkach

### 2.1. Rynek MANUFACTURING



Od początku swojego istnienia Grupa IGE+XAO rozwija się proponując kompletną gamę oprogramowania przeznaczonego dla klientów z sektora automatyki i produkcji.

Produkty Grupy pozwalają zoptymalizować proces projektowania instalacji, realizację projektów elektrycznych oraz dokumentacji związanej z jej realizacją i utrzymaniem.

Ponad 20 000 Klientów na całym świecie używa naszych produktów i wykorzystuje rozwiązania w nich zawarte w celu optymalizacji kosztów, terminów i polepszenia jakości.

Główni klienci: Schneider Electric, ABB, Motorola, Sagem, Philips, Siemens, Legrand, Bosch, Kodak, Schlumberger, ...  
PSA Peugeot Citroen, Renault, Volkswagen, Heuliez, Michelin, Valeo, Renault Trucks, COMAU, Dunlop, Faurecia, CEA, Areva, Hydro Québec, EDF, Gaz de France, ...



[www.ige-xao.com](http://www.ige-xao.com)



## 2.2. Rynek HARNESS DESIGN

IGE+XAO przygotowało ofertę oprogramowania, które odpowiada na wszystkie wymagania rynku "Harness Design" od projektowania, poprzez produkcję, a skończywszy na procesie utrzymania wiązek elektrycznych.

Rozwiązanie obejmuje zagadnienia związane z prowadzeniem (routing) wiązek poprzez:

- definicję systemów
- automatyczne generowanie schematów okablowania.

Rozwiązania zaproponowane przez Grupę zdołały już zdobyć uznanie wielu światowych gigantów z sektora aeronautyki i transportu.

IGE+XAO rozwija we współpracy z Dassault Systèmes, oprogramowanie do projektowania wiązek elektrycznych w zintegrowanym środowisku CAA v5.

Główni klienci: Airbus, Eurocopter, Thales, Northrop Grumman, Air France-KLM, Snecma, MBDA, Latécoère, Alstom, Siemens Transportation Services, DCN...



## 2.3. Rynek CONSTRUCTION

Nasza oferta jest odpowiedzią na wszystkie potrzeby specjalistów od rozwiązań elektrycznych mających zastosowanie w budownictwie. Nasze programy umożliwiają realizację wysokiej jakości znormalizowanej dokumentacji technicznej związanej z projektowaniem i utrzymaniem instalacji elektrycznych o optymalnej wydajności.

Główni klienci: Bouygues, Veolia Eau, Suez Ineo, Saur, Labinal, Cegelec, Forclium, Vinci Energies, SPIE, ONU, Socotec, Plastic Omnium, Saint-Gobain, Vinci...



[www.ige-xao.com](http://www.ige-xao.com)

### 3. Organizacja odpowiadająca potrzebom klientów

W celu zaoferowania rozwiązania w pełni odpowiadającego potrzebom swoich klientów, IGE+XAO postanowiło rozdzielić swoją ofertę według dziedzin działalności strategicznych.

Tak więc poszczególne działalności Grupy jak marketing, biznes, koncepcja, produkcja oraz industrializacja nie są już rozdzielone według produktów lecz według rynków.

Zasoby Grupy są rozdzielone i podlegają 3 pionom operacyjnym:

- SEE One Business, który odpowiada za handel wszystkich produktów z gamy oraz zarządza finansami Grupy.
- SEE One Solutions, który zajmuje się adaptacją standardowej oferty do specyficznych potrzeb klientów
- SEE One R&D, który rozwija oprogramowanie.



[www.ige-xao.com](http://www.ige-xao.com)

## 4. Historia Grupy IGE+XAO

- 1986/87 : Utworzenie spółki IGE  
1988/89 : Utworzenie filii produkcyjnej i handlowej w Polsce  
1991/92 : Nabycie spółki XAO Industrie i utworzenie Grupy IGE+XAO  
1992/93 : Utworzenie filii we Włoszech  
1993/94 : Utworzenie filii w Hiszpanii  
1994/95 : Utworzenie biura sprzedaży w Niemczech – Utworzenie filii produkcyjnej w Bułgarii  
1997/98 : Wejście Grupy IGE+XAO na Giełdę Paryską Nouveau Marché, Utworzenie filii w Kanadzie. Wykupienie części działalności CAD Elektryczny od Grupy Schneider.  
1998/99 : Utworzenie filii w Anglii  
1999/00 : Utworzenie filii w Niemczech  
2000/01 : Nabycie spółek holenderskich INGEDATA DEVELOPPEMENT oraz TESSDATA BV oraz spółek duńskich CAE DEVELOPPEMENT APS oraz CADdy DENMARK A/S  
2001/02 : Nabycie 19% udziałów w spółce Anyware Technologie  
2002/03 : Utworzenie drugiej agencji w Niemczech  
2003/04 : Podpisanie umowy partnerskiej technicznej i handlowej z Dassault Systèmes w dziedzinie projektowania wiązek elektrycznych.  
2004/05 : Umowa o partnerstwie strategicznym ze spółką SOFTELEC (Hiszpania). Objęcie 100 % udziałów w spółce CAE Development ApS.  
2005/06 : Utworzenie filii w Dallas Fort-Worth w Stanach Zjednoczonych  
Utworzenie biura handlowego w Nankin w Chinach.  
2006/07 : Utworzenie spółki EHMS wspólnie z Grupą Labinal.  
Utworzenie spółki S2E Consulting wraz z Sogclair.

Więcej informacji o grupie IGE+XAO: [www.ige-xao.com](http://www.ige-xao.com)



[www.ige-xao.com](http://www.ige-xao.com)